	工業	商業	観 光	農業	その他
経営革新	・BtoC製品への取組み強化、国内でブランド力を高めること ・光るものがある企業を有名にしていく視点 ・技術力の高いリーダー企業主導によるブランド力強化 ・次世代産業への転換支援 ・新たな技術にチャレンジ、開発をする企業を支援する ・若手リーダーによる新たなチャレンジを支援 ・成長可能企業に集中支援で、トリクルダウン効果を期待 ・自主的な取り組みを喚起することが大事・設備投資の喚起			・SPA(製造小売り)の推進、	
経営品質(人材育成)	・話題性のある製品づくりで三木の技術を アピール、魅力ある企業づくりで人材確 保 ・成長産業分野(医療・介護、環境・エネ ルギー、観光)への進出による雇用促進		・ターゲットを女性に絞る 三木の魅力を女性にアピール	・6次産業化への支援企業の農業参入し易い仕組みづくり・有機野菜農家レストランの誘致(三木出身の有名シェフによるレストラン)	・災害の少ない住みやすいまちをアピール 災害時の本社機能のバックアップ (企業誘致、人口増) ・熟年市場の誘致(ジム、医療機関な ど)
CSR(社会貢献)	 ・モノからコトへの事業展開(製品を売るから製品を使った創造、サービス(品質保証、アフターサービス)をトータルに提供。ストーリー性重視 ・金物を使用する機会の提供 ・新たな工業団地を造る ・二兵衛に絡めての金物を学ぶ場 ・新エネルギーへの転換促進 	・既存商店の地域ニーズに合った業態への転換 ・商店街のコミュニティー空間の提供、安全・安心のまちづくりに貢献		・地産地消の推進・環境型農業の推進・CSAシステム(産直定期購入契約制度)の導入・消費者を産地に呼ぶ(産地見学会、就業体験会)	
経営資源活用	・今ある大切なものを残す ・継承すべき技術を選択支援(設備投資で 代替できるものは除外) ・現状の市場調査やブランドの知名度の現 状把握 ・金物関連製造技術の保護・伝承を魅力あ る形で残るような仕組み ・大企業の眠っている特許の利用(ニッチ 市場開拓) ・西神ニュータウンなど近くの人口集積地 に金物アンテナショップの設置 ・ホームセンターに三木金物コーナー設置 PR ・三木合戦と防災・災害を絡めて復興の情 報発信 ・海外への情報発信、海外市場の開拓		・グリーピア三木の宿泊施設としての 活用 ・遊休農地を活用した事業をする ・地域資源を組み合わせた体験観光 (田植え体験、鍛冶体験等 キッザ ニア、修学旅行誘致) ・なんでもそろった地域資源の連携活 用(ツーリズム開発) ・観光の拠点整備	・三木産品の手土産奨励 ・酒米「三木錦」の開発で三木をPR ・食材サミットの開催 ・優位性のあるものを促進するための 支援が必要 ・日本酒で乾杯の推進	・三木独自の何かを特に考える必要はなない
信用力強化 ・企業間信頼	・企業の集約化による業界の効率化 ・他の産地との連携 ・三木金物の技術と大学、大企業との技術 マッチング ・全国の産地をつなぐイベントの開催な ど、市外にネットワークを求めてブラン ド力を高める	・地域通貨の導入	・周辺地域の観光資源との連携(バス ツアーなど)		